

.....

Oferta rocznego dostępu do inwestycji

Pakiet Inwestycji	0–2 dni po prezentacji	3–5 dni po prezentacji	6–10 dni po prezentacji	Regularna cena
250 inwestycji	2 450 zł (oszczędzasz 1050 zł)	2 850 zł	3 150 zł	3 500 zł
500 inwestycji	3 850 zł (oszczędzasz 1650 zł)	4 450 zł	4 950 zł	5 500 zł
1000 inwestycji	5 500 zł (oszczędzasz 2400 zł)	6 500 zł	7 200 zł	7 900 zł
Bez limitu	6 900 zł (oszczędzasz 2600 zł)	7 500 zł	8 500 zł	9 500 zł

.....

Oferta obowiązuje do 31 grudnia 2025 roku.

Wszystkie podane ceny są cenami netto i dotyczą opłaty rocznej.

Każdy pakiet obejmuje:

- ➔ Pełny dostęp do bazy 80 000 inwestycji – największa baza inwestycji w Polsce
- ➔ Możliwość wyboru określonej liczby inwestycji – dopasuj inwestycje do swoich potrzeb
- ➔ Nielimitowany dostęp do zleceń budowlanych – dostęp do aktualnych projektów i kontraktów
- ➔ E-portfolio – profesjonalna prezentacja Twojej firmy, idealna dla firm bez własnej strony

Usługi dodatkowe	Cena netto
Analizy i Raporty	4 000 zł
Analizy i Raporty z XLS	6 000 zł
100 kontaktów budowlanych	1 000 zł
250 kontaktów budowlanych	2 000 zł
500 kontaktów budowlanych	3 500 zł
1000 kontaktów budowlanych	4 500 zł
Dodatkowa licencja	500 zł
Planner działań handlowych (mini CRM)	1 500 zł
Opcje marketingowe	
Oferta firmy	1 200 zł

Dostęp do bazy zawiera:

- **Codzienny spersonalizowany mailing (ustawiony według indywidualnych preferencji firmy) z aktualizacją bazy oraz nowymi zleceniami z Twojej branży**
- **Dostęp do bazy inwestycji wraz z informacją o firmach pracujących na danej budowie (inwestor, projektant, generalny wykonawca)**
- **Dostęp do wyszukiwarki zgłoszonych zleceń z Twojej branży**
- **Podgląd inwestycji na mapie**
- **Możliwość obserwowania inwestycji oraz firm, a także powiadomienia o nowych projektach oraz zmianach etapów w inwestycjach**
- **Praca zespołowa - opcja pozwalająca przesyłanie między subkontami danej firmy inwestycji oraz pozostawianie notatek**



.....

Analizy i Raporty – opcja dodatkowa:

- Aplikacja prezentuje bieżącą i przyszłą sytuację na rynku według określonych przez klienta parametrów (np. zakresu geograficznego inwestycji, sektora, czasu rozpoczęcia, statusie finansowania).
- Przedstawia aktywność uczestników procesu inwestycyjnego: inwestorów, biur projektowych i generalnych wykonawców i powiązań między nimi oraz aktywnych zakontraktowanych podwykonawców na inwestycjach.
- Export wyników analiz do Excela.

Kontakty budowlane/bezpośrednie – opcja dodatkowa: (do 5 pobrań dziennie dla każdego stanowiska)

- Automatyczne i natychmiastowe pobieranie ustalonych przez zespół Kompas Inwestycji informacji na temat kontaktu do osób decyzyjnych w zakresie danego etapu inwestycji.
- Dodatkowo z poziomu karty inwestycji, również możliwość podglądu do zakontraktowanych firm podwykonawczych lub zadanie pytania o taką firmę.

Planner - opcja dodatkowa:

- Może w istotny sposób pomóc w realizacji celów sprzedażowych.
- Zastępuje tradycyjny kalendarz, wszystkie czynności handlowe są rejestrowane w jednym miejscu – poprzez przypisywanie zadań do danej inwestycji z powiadomieniem na maila o zadaniach na dany dzień.

Oferta firmy - dodatkowa opcja marketingowa:

- Możliwość stworzenia pełnego profilu firmy w E-portfolio na platformie Kompas.
- Prezentacja usług, produktów oraz realizacji w jednym miejscu zwiększa widoczność Twojej firmy i wyróżnia ją na rynku budowlanym.
- Dodawanie plików PDF – katalogów, ofert lub prezentacji dostępnych od razu do pobrania dla potencjalnych klientów.
- Budowanie zaufania dzięki zdjęciom realizacji oraz widocznym danym kontaktowym Twojej firmy.
- Szybka i prosta aktualizacja – dodanie lub zmiana informacji i dokumentów zajmuje tylko kilka minut.

.....